



昕力資訊公司簡介

Your AI Partner For Mission-Critical Success

股票代號 7781

免責聲明

本簡報所提供之資訊，包含所有前瞻性的看法，將不會因任何新的資訊、未來事件、或任何狀況的產生而更新相關資訊。本公司並不負有更新或修正本簡報資料內容之責任。本簡報資料中所提供之資訊並未明示或暗示的表達或保證其具有正確性、完整性、或可靠性，亦不代表本公司、產業狀況或後續重大發展的完整論述。

- 本簡報中之財務數字及營運現況等資訊，係本公司根據現行法規及主管機關要求所提供之正確資訊，惟未來可能因法規變更等不可抗力事件，致使該等資訊不完整或不正確，本公司不另就該等資訊提供更新或修訂等說明。
- 本簡報中所提及之預測性資訊，包括但不限於營運展望、財務規劃以及業務預測等內容，係本公司參考內部資料及外部產業發展所獲得之資訊，然本公司之營運將受到無法控制之政治、經濟、市場等不確定風險因素影響，可能導致實際營運成果與該預測性資訊有重大差異，公司無義務因實際發生之事件主動更新或修訂該等預測性資訊。



01 公司概況：清晰定位，掌握市場脈動

公司競爭優勢與願景，切入高潛力市場，打造具成長性商業模式

02 軟體相關應用產品：核心產品和專利技術優勢

AI、數位轉型、資訊安全、ESG

03 未來展望：策略佈局，擴大全球影響力

擴展成長策略，推動市場擴張與國際化發展，強化長期價值



听力是成就客戶關鍵任務的 AI 夥伴



專注於關鍵業務

確保客戶於核心場景取得成功

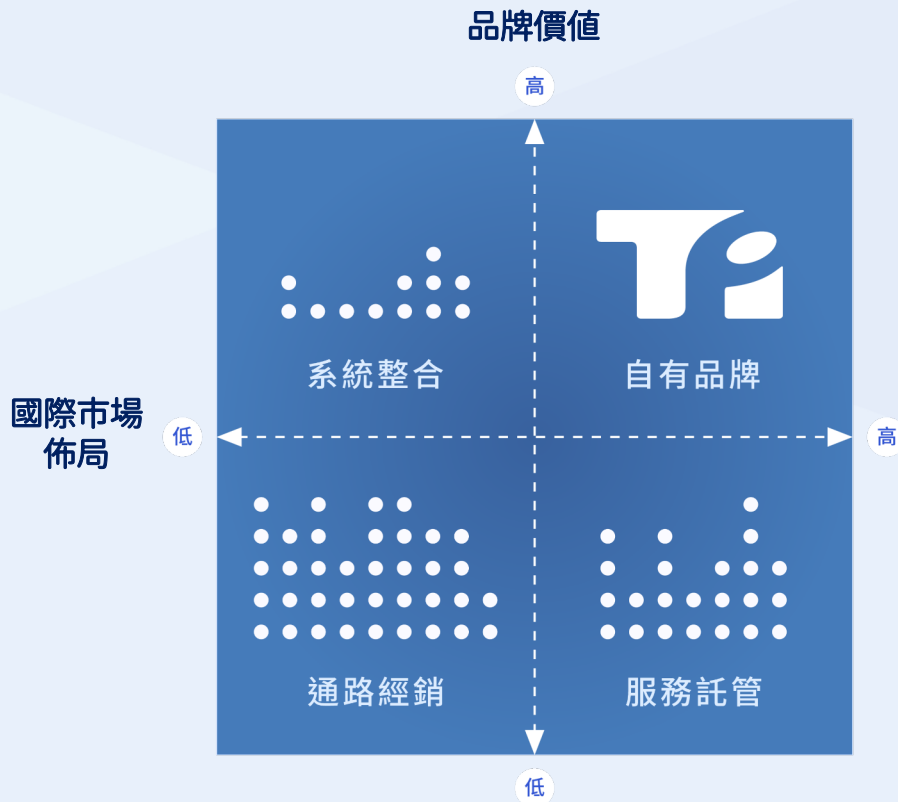
已協助 300+ 以上的大型數位營運專案落地

Your AI Partner For Mission-Critical Success

”



Your AI Partner For Mission-Critical Success



公司定位

100% MIT 自有產品
軟體產業供應鏈上游

營運模式

AI 數位轉型軟體訂閱與授權、系統
建置等服務

目標市場

拓展國際事業版圖
涵蓋各產業中大型企業客戶

Mission Critical

我們打造的是企業營運的心臟。

專注於高併發、強資安、服務零中斷的核心系統。

台灣第一 Mission Critical 企業產品研發公司



以金融級資安與穩健底蘊，築起不可撼動的數位護城河

Global Scale



Market Dominance



全球研發人才

600+

實收資本額

2.86億

規模化跨國戰隊：

具備國際級交付與
24/7 支援能力。

百分百自有人力



100%
MIT
自主研發

Realixm 軟體工廠：

標準化製程，掌握核心
原始碼，不依賴黑箱模
組。



經營績效肯定：

獲 FT 亞太高成長企業
500 強肯定，300+ 大
型專案落地。

這就是昕力 20 年打下的穩固江山。
在此基礎上，我們即將展開跨越式的演化。

Realixm 台灣首創：軟體研發工廠



- ✓ 各項專利軟體元件共用
- ✓ 確保軟體品質與系統穩定性
- ✓ 降低開發成本，提升投資報酬率
- ✓ 縮短開發週期，快速反應市場
- ✓ ISO 27001 確保軟體資訊安全

- ✓ 縮短 **30%** 產品上市速度
- ✓ 降低 **40%** 產品研發成本



AuthN & Z 安控授權



SOC 資安監控



Integration 元件整合



Pod 流程自動化



多項技術發明專利 – 打造核心競爭力

專利保護核心技術，打造顯著差異化與領先地位，超越傳統協作

發明第 I915821 號



一種多工處理的
人工智慧機器人系統
及處理方法

發明第 I744823 號



最佳化叢集
電腦工作效能的技術

發明第 I729812 號



資料傳輸過程的
防駭技術

發明第 I742568 號



資料庫高效模糊搜尋

發明第 I758736 號



系統多工處理技術

發明第 I756685 號



大量工作發生時之
資源管理技術

發明第 I767198 號



異質平台節點間之
互相溝通與控制

發明第 I745966 號



資料快取技術

多項應用新型專利 – 快速市場佈局



新型專利加速商業應用落地，搶先佈局場域與使用場景

新型第 M661933 號

一種多工處理的
人工智慧機器人系統
(兩腦一流程)

新型第 M661932 號

具生成診斷結構數據
的人工智慧管理系統
(AI 智能理賠)

新型第 M659915 號

大型應用程式介面伺
服器網路系統

新型第 M659575 號

具網路分散節點的
日誌資訊整合系統

新型第 M602238 號

應用在並行處理環境
的工作排程與執行的
電腦程式產品及裝置

新型第 M599936 號

管理資料快取的電腦
程式產品和裝置

新型第 M600871 號

排程和執行工作的電
腦程式產品和裝置

新型第 M602231 號

加密和驗證敏感參數
的裝置

新型第 M597426 號

控制異質平台端點的
電腦程式產品及裝置

新型第 M597442 號

通用型資料庫模糊
搜索的電腦程式產品
及裝置

新型第 M597914 號

電腦叢集中平衡負載
的電腦程式產品
及裝置

新型第 M597436 號

多軟體模組可熱抽換
的電腦程式產品以及
裝置

新型第 M583576 號

具有軟體在線部署
服務管理平台的
電腦系統

新型第 M575895 號

即時按需存取系統

听力實力基礎：大型企業關鍵系統的極限淬鍊與市場統治力

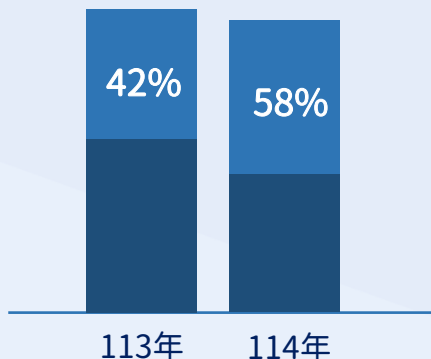
市場統治力 (Market Dominance)



深耕各大高監管與高敏感行業，包括金融、保險、醫療、政府、交通、電信、零售、科技等產業，廣受客戶信賴。



營收結構質變 (Revenue Quality)



自有產品與持續性營收佔比 58%

听力資訊已脫離專案服務勞力密集經營模式，成功轉向高毛利年度經常性營收（ARR，Annual Recurring Revenue）模式。

卓越與獲獎 (Operational Excellence)



連續三年亞太 500 強
2022-2024 連續入選《金融時報》亞太高成長企業，證明在變動局勢下仍具有卓越的規模化擴張能力。



金融級零中斷實績
專為高併發場景設計，支撐每日百萬筆關鍵交易，實現金融核心系統所需的絕對穩定性與容錯率。



最佳金融科技合作夥伴
榮獲 Global Banking & Finance Awards，驗證听力在高度監管行業中的服務品質與客戶信賴度。

深耕各大產業，客戶成功見證

金融 保險



醫療



政府 零售 電信 交通 科技...



競爭優勢



01

公司概況：清晰定位，掌握市場脈動

公司競爭優勢與願景，切入高潛力市場，打造具成長性商業模式

02

軟體相關應用產品：核心產品和專利技術優勢

AI、數位轉型、資訊安全、ESG

03

未來展望：策略佈局，擴大全球影響力

擴展成長策略，推動市場擴張與國際化發展，強化長期價值

全球趨勢「AI」、「數位轉型」、「資安」、「ESG」



全球 IT 服務市場存在已久總產值穩健成長，2025 年達 1.3 兆美元

2030 年預計達 **1.94兆** 美元 (CAGR 8.4%)

AI 落地推動
企業轉型



關鍵

AI在地化、實用
以及導入能力

數位服務驅動軟體
發展動能



關鍵

雲端整合、API 管理
、軟體服務

資訊安全成為企業
營運的信任門檻



關鍵

防攻擊、零信任、
資安合規

ESG 與淨零碳排
帶動永續軟體需求



關鍵

碳排監測、用電管理
、ESG 報告

昕力資訊 四大產品系列 掌握全球產業商機



人工智慧

企業級 AI Agents 應用平台

結合**生成式**與**分辨式 AI**，
提供企業客戶最適、最對的 AI



數位轉型

企業關鍵系統核心平台

著重於**智慧企業應用**以流程即服務、
擴展企業應用版圖

資安防護

國際聯盟認證

FIDO 零信任・外部威脅 AI 預判
分析全面提升安全防護能力

永續發展

國際聯盟認證

以**數據整合**及**AI 預測模型**，
驅動能源效率的無限潛能



AI 技術

全方位應用於
四大產品系列





SYSTALK 全系列解決方案



企業生成式
AI 舵手

企業專屬
生成式 AI



AI 智能
語音質檢

精準檢查
提升服務品質



AI 智能
員工培訓

智能引導
業績飆升



AI 外撥電話
語音助理

兩腦一流程
再升級



AI 智慧光學
字元辨識

新一代
AI 無紙化

SysTalk.Service 打造企業 雲/地端 AI 完整解決方案



建構企業 IT 應用軟體之基礎建設，提升各大產業客戶 IT 管理效能



關鍵應用

AI 中台

獨創專利、AI 強化、
關鍵系統的專屬
APIM 平台



主動識別

Log 管理平台

業界唯一、集中管理、
AI 智慧監控的系統
戰情中心



數據資料

監控管理平台

開放易用、安控合規、
全球市占第一的
Big Data 平台



智慧管理

流程管理平台

靈活設計、市面唯一整合
人、文件、流程的
自動化平台





提供企業高強度的數位安控與資訊安全平台，建構強韌數位安全防護網絡



gadoDIDO

全方位跨平台數位身分識別

➡ 台灣領先具備 UAF 1.2 技術廠商



跨平台安全、簡化登入、提升用戶體驗，符合國際標準
FIDO2 及 UAF 認證



gadoScout

AI 異常偵測系統

➡ 以 AI 驅動 提升告警精準度

即早識別異常模式和潛在威脅，
gadoScout 使 SRE 團隊採取主動措施，
在事件發生前進行預防



AI 驅動的 ESG 智慧永續



ElectriSwift 智慧能源管理系統

運用AI 人工智慧技術，將建築能源使用最優化，降低能耗和成本，同時提高建築與環境的可持續性。



GreenSwift 智慧碳管理平台

合規、開放、透明的數據收集與分析平台，協助企業為後續資訊揭露、減碳實踐及碳權交易做好準備。



ESG 顧問服務

在步履維艱的轉型路上，讓專業永續顧問協助您弭平資訊落差、落實碳盤查。

實力跨界推進

成效看得見，AI 做得到：來自一線企業的實戰驗證



SysTalk.CHAT



國泰金控
Cathay Financial Holdings

智能客服-阿發

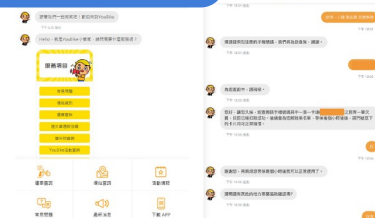
SysTalk.CHAT



元大證券
Yuan Da Securities

智能客服-元先生

SysTalk.CHAT



智能客服小管家

SysTalk.CHAT



智能健康顧問

SysTalk.CHAT



兆豐銀行
Mega Bank

智能客服-小咩

SysTalk.CHAT



林口長庚紀念醫院
Chang Gung Memorial Hospital, Linkou

語音醫事服務機器人-阿波

SysTalk.CHAT



智能客服

SysTalk.CHAT



臺灣中小企業銀行
Taiwan Business Bank

智能客服 i-Money

看得見的成果，幕後的技術力量

從營運骨幹開始，打造每個成功案例
(We Are Always By Your Side)

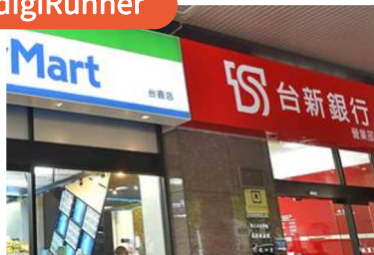


digiRunner



OPEN API 管理中台

digiRunner



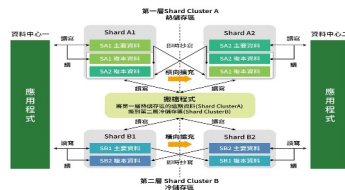
現金業務管理中台

digiFlexis



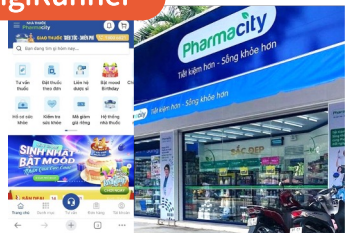
影音管理平台

digiMars



影像流程系統

digiRunner



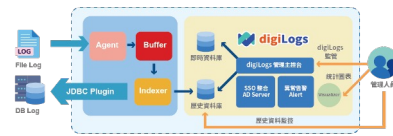
核心系統管理中台

digiRunner



業務應用管理中台

digiLogs



Log 集中管理平台

digiLogs



Log 集中管理平台

智慧轉型全佈局、驅動企業內外革新



利用听力全產品系列打造企業內外一體的數位系統

· 從營運核心到顧客體驗，全面實現智慧轉型

· 內部優化 × 外部創新，企業營運獲利大幅提升





國際大廠深度合作，聯手提供企業 AI 多元應用選擇

AWS

Amazon Bedrock

整合大廠成功技術模組聯手提供企業用戶 AI 個人化商品推薦服務

AgentCore

結合 AWS 與昕力技術，打造企業 AI 治理新世代管理平台

OpenAI

ChatGPT Enterprise

引入企業版ChatGPT，協助 OpenAI 企業級服務進入台灣市場

企業導入顧問團隊

昕力強化顧問團隊，橋接大廠賦能團隊 (Enablement Team)，引入國際級企業導入服務

Anthropic

Claude

整合 Claude 強大的運算推理能力

Enterprise AI Consulting

目前以 AI 顧問服務以及 Claude 整合能力，與金融業者合作生成式 AI 教練專案中

NEW

新服務發表：ChatGPT 企業導入服務



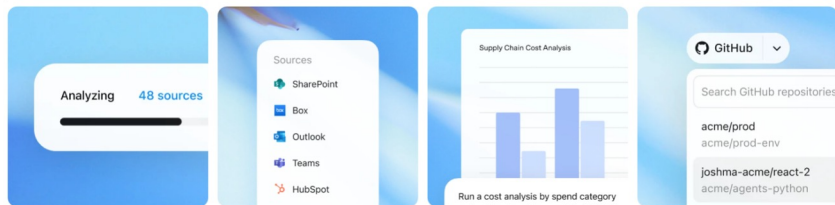
企業級 AI 與產業專家，帶領企業採用 AI 生產力躍升

企業版 ChatGPT

隨時取用最尖端
技術與模型

彈性選擇
串聯系統

資料絕不訓練



ACE | OpenAI Framework Aligned

Beyond tools. Upgrade your productivity, Together.

企業導入顧問

導入組織設計、專家課程

共創 AI 工作流

01

公司概況：清晰定位，掌握市場脈動

公司競爭優勢與願景，切入高潛力市場，打造具成長性商業模式

02

軟體相關應用產品：核心產品和專利技術優勢

AI、數位轉型、資訊安全、ESG

03

未來展望：策略佈局，擴大全球影響力

擴展成長策略，推動市場擴張與國際化發展，強化長期價值

昕力資訊強化主力產品，同時拓展海外經銷網絡



持續研發具國際競爭力及
高性價比產品



合作夥伴持續增加中，其他國家隨業績逐步拓展

昕力資訊中長期經營策略



01 (2024~2026)

持續研發專利 IP

持續投入核心技術研發，聚焦高附加價值領域，並透過專利佈局強化技術護城河。截至目前已取得多項關鍵技術專利，未來三年將加速佈局 IP 資產，鞏固市場領先地位並提升長期競爭力。

奠定扎實基礎

02 (2026~2028)

推動軟體結合硬體服務

在專注軟體產品之外，積極推動軟體帶動硬體與服務整合，打造可跨產業應用的解決方案。此商業模式不僅擴大客戶價值鏈參與，也開啓軟體以外的新增營收來源，提升整體獲利潛力。

建立軟硬整合生態系

03 (2028~2030)

全球通路佈局拓展

以東南亞為核心據點，建立可擴展的通路模式逐步拓展至歐洲與北美市場。透過策略夥伴與在地資源整合，三年實現從區域市場走向全球市場的關鍵躍進，驅動營收成長與品牌國際化。

國際佈局

2026：全球「AI 主權元年」的戰略機遇



數據主權覺醒

71%

全球高階主管視 AI 主權為「生存攸關」(Mckinsey 2025)。
各國尋求「非美中體系」的第三種選擇，
避免依賴單一雲端巨頭。



合規即剛需

EU AI Act

歐盟AI法案全面生效，加上各國數據在地化法規。
金融、醫療、政府等高敏感領域必須採用「地端部署」以符合法規。



算力民主化缺口

6,300+ 億美元

傳統 nVIDIA H100 方案成本過高，中小企業急需「可負擔」的替代方案。

AI 轉型的隱形高牆



令人卻步的資金門檻 (Prohibitive CapEx)

傳統建置成本極高，單一運算節點成本 > USD \$200,000 (約新台幣 640 萬)



高不可攀的硬體規格 (Elite Hardware)

需 8 張 NVIDIA H100 頂級顯卡，供應短缺且被大廠壟斷



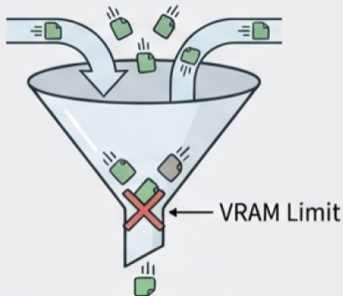
難以維護的基礎建設 (Complex OpEx)

需升級專業機房 (Data Center) 與液冷散熱 (Liquid Cooling)，維運成本驚人

解決方案：群聯 aiDAPTIV 技術革命



The Problem: Memory Wall (記憶體牆)

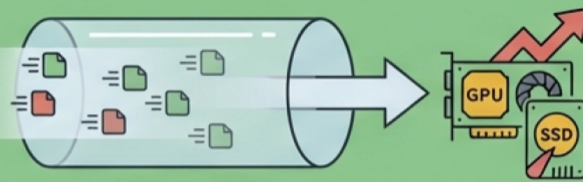


70B 參數模型需 ~140GB VRAM



傳統方案需昂貴 H100 伺服器
(單機 > \$20萬美元)

The Solution: Phison aiDAPTIV (Flash-as-Memory)



SSD Expansion



利用高耐用度 SSD (aiDAPTIV Cache)
擴充 GPU 記憶體



模型切片 (Model Slicing) :
熱數據在 GPU，冷數據在 SSD

Impact (效益) :  讓工作站即可微調 70B 模型 (成本降低 50% 以上) 。



效能突破：推論響應速度倍數增加 。

听力與群聯策略合作

在既有的產業基礎上，建立一個軟硬整合的平台，整合完整生態系





AISO : AI for Sovereignty

2026年第二營收成長引擎

傳統 AI 解決方案落地痛點



終端客戶 (End User)

不確定 AI 使用情境與投報率、軟硬整合成本與風險



硬體夥伴 (Hardware)

紅海價格競爭



軟體夥伴 (ISV/VAS)

長銷售週期、軟硬體整合風險、系統安裝建置成本高、不易快速行銷與擴散

AISO Platform

完美解決上述所有痛點

AISO 軟硬整合平台



以台灣硬體實力為基石，結合主權 AI 軟體優勢，帶領台灣軟硬整合方案走向全球

AISO Ecosystem

- ✓ 建立台灣軟硬體整合 AISO Alliance，以提供「主權 AI」解決方案為聯盟核心宗旨
- ✓ 透過台灣堅韌 AI 伺服器銷售通路及全球佈局，賦能 MIT 軟體及一體機加速輸出海外
- ✓ 建立完整軟硬體整合生態系，推動百工百業落實 100% 自主管理 AISO 軟硬體系統

Software
Alliance
(軟體公司)

AISO Hub (Market Place)

TPI

科技

零售

政府

金融

醫療

其他

硬體SI
服務公司

AISO Certified 硬體 SI 服務公司

Phison

AI Server / PC with aiDAPTIV

AISO 聯盟組織架構：三方協作的商業引擎



顛覆目前 2B 企業軟體營運模式



傳統模式



極高獲客成本與漫長週期

AISO 模式 (AISO 一體機)

第一年



獲客
(免費軟體)

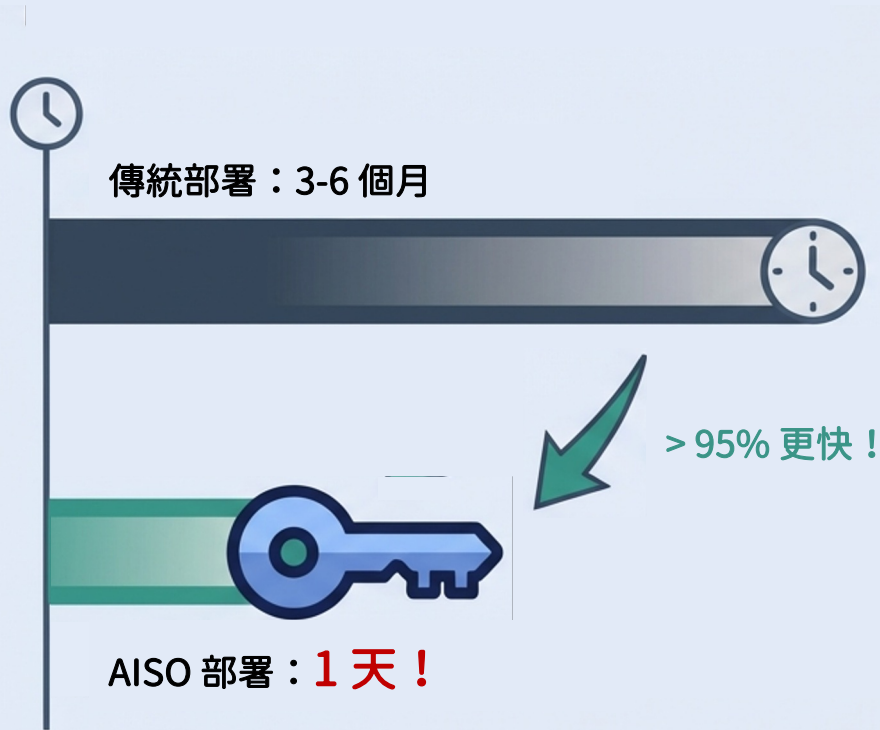
第二年及以上



留存
(付費續約)

- 破壞式創新：「軟體隨硬體銷售」模式，打破傳統採購冗長流程
- 零風險導入：首年軟體免費體驗，客戶決策門檻降至最低
- 長期獲利機制：第二年啟動訂閱續約，將硬體銷售轉化為持續性營收
- 全生命週期三贏：客戶低成本驗證價值，軟體高黏著度留客，硬體持續性營收

AISO 一體機商用價值：將「技術複雜度」化爲「開箱即用」



- 部署時間縮短 80%：從傳統數月的整合期縮短至數週，甚至開箱即用
- 無需龐大 MLOps 團隊：降低企業維運門檻，解決 AI 人才短缺痛點
- 零整合風險：由聯盟預先完成軟硬體相容性驗證，客戶無需承擔試錯成本
- 加速 ROI 實現：快速上線意味著更快開始創造業務價值

2026-2030 發展藍圖與效益指標



Phase 1

2026 Foundation

- AISO 聯盟成立，發布 AISO Inside 規格
- 簽署首批台灣 12 家會員，拓展台灣與東南亞市場



會員數：

100+ 家

Phase 2

2027-2028 Expansion

- 持續拓展亞太市場，並進軍中東（GCC）市場
- 建立在地代理夥伴網路
- 產值目標：5 億美元



人才培育：

1,500+ 人

Phase 3

2029-2030 Global Scale

- 進軍歐洲（EUROPE）與北美洲（NA）
- AISO Inside 成為全球標準
- 產值目標：20 億美元



軟體訂閱營收：

4-5 億美元/年

讓「AISO Inside」成為全球主權 AI 的信任標章

NEW

與 Intel 策略合作，加速 GenAI 軟硬整合市場拓展



intel. partner
alliance

加速 GenAI 商業化

- Intel AI Stack (OpenVINO、Gaudi、Xeon AI)
- 提供企業級 on-prem / hybrid GenAI 解決方案

擴大高價值服務輸出場景

- 輸出 GenAI 解決方案至 Intel 全球客戶體系
- 擴大大型企業與跨國客戶導入機會
- 共同拓展邊緣運算與 AI 應用市場

拓展國際市場

- 進入 Intel 全球夥伴與通路網絡
- 強化海外商機與品牌能見度



NEW



新產品發表：AISO StackAI

企業主權 Agentic AI 平台

企業龍蝦管理平台：定義全場景安全應用框架

AISO StackAI 軟硬一體機四大模組融合與專利護城河

獨家專利智慧路由結合四大模組，構築難以複製的 50% 成本壓縮技術壁壘

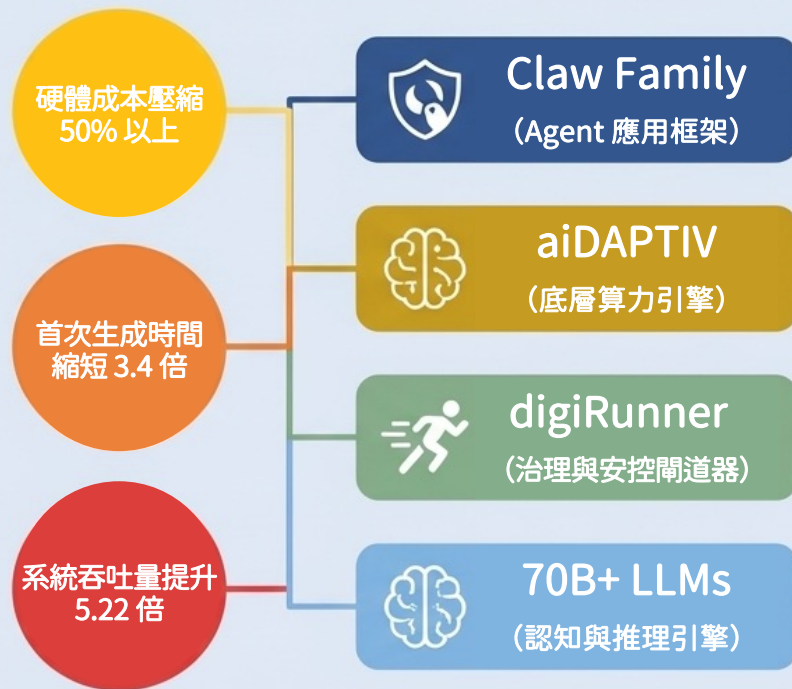


發明專利 I915821 AI Agent 智慧路由



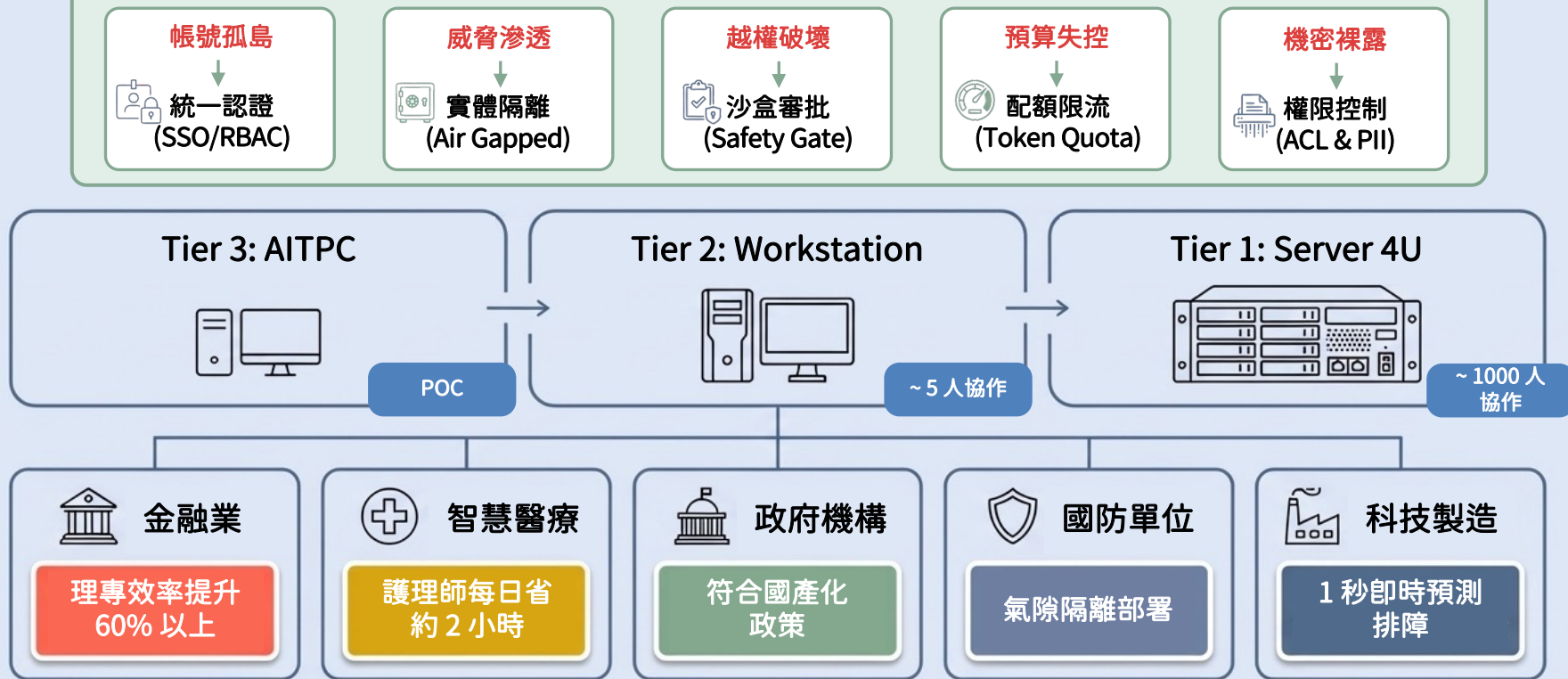
專利核心摘要說明：

- 「信心值」自動精準路由
- 「Claw Family」前導智慧守門員
- 優化算力資源分配，降低成本



AISO StackAI 三階硬體覆蓋與五大產業落地

三階硬體矩陣精準對應五大高監管產業全場景，解決企業 AI 落地痛點



AISO 業務拓展計劃



2027 年
日本

2026 年
台灣

2026 年
越南

2027 年
菲律賓

2026 年
泰國

2026 年
馬來西亞

財務報告 2025年度合併綜合損益表



新台幣仟元	2025年度		2024年度		YoY	
	金額	%	金額	%	金額	%
營業收入	719,128	100.0%	843,721	100.0%	(124,593)	-14.8%
營業成本	534,275	74.3%	737,474	87.4%	(203,199)	-27.6%
營業毛利	184,853	25.7%	106,247	12.6%	78,606	74.0%
營業費用	440,855	61.3%	542,390	64.3%	(101,535)	-18.7%
營業利益(損失)	(256,002)	-35.6%	(436,143)	-51.7%	180,141	-41.3%
業外收入(支出)	(488)	-0.1%	4,218	0.5%	(4,706)	-111.6%
稅前淨利(損)	(256,490)	-35.7%	(431,925)	-51.2%	175,435	-40.6%
本期淨利(損)	(251,403)	-35.0%	(434,463)	-51.5%	183,060	-42.1%
每股盈餘(元)	-0.45		-0.79			

Q&A

 +886 2 2658 0508

 ir@tpisoftware.com

 www.tpisoftware.com